



**MONTAGEM DE ORÇAMENTOS
PRECISOS E COMPETITIVOS PARA
PEDREIROS E ASSENTADORES DE PISO**

NORTON®

SAINT-GOBAIN



03 INTRODUÇÃO

04 SIGNIFICADO DE ORÇAMENTO DE OBRA

06 ATRIBUTOS DE UM ORÇAMENTO DE OBRA

09 ETAPAS DA MONTAGEM DE UM ORÇAMENTO

14 DICAS PARA A NEGOCIAÇÃO E FECHAMENTO DE CONTRATOS

17 BENEFÍCIOS EM REALIZAR UMA MONTAGEM DE ORÇAMENTO DE OBRA

21 GESTÃO FINANCEIRA DE UMA OBRA

25 CONTROLE DE CUSTOS NA EXECUÇÃO DOS PROJETOS

31 VARIAÇÃO DE CUSTOS EM UMA OBRA

34 ESTRATÉGIAS PARA LIDAR COM IMPREVISTOS E ALTERAÇÕES NO ORÇAMENTO

36 CONCLUSÃO

37 SOBRE A NORTON



INTRODUÇÃO

O orçamento consiste em um dos pontos mais importantes durante uma obra. Sendo assim, ele deve ser realizado com cuidado e atenção, pois será primordial na execução do trabalho e na satisfação do cliente. Logo, é preciso ter em mente que uma obra tem em si diversos fatores.

Para garantir que a obra seja executada sem maiores contratempos financeiros, é necessário considerar os custos relacionados à equipe, à mão de obra, insumos, maquinário e entre outros. Veja mais sobre o assunto neste guia completo que preparamos. Vamos lá!



SIGNIFICADO DE ORÇAMENTO DE OBRA

SIGNIFICADO DE ORÇAMENTO DE OBRA

O orçamento de uma obra é a etapa em que todas as fases de construção são estabelecidas. São definidos o valor final e a data de entrega. Um profissional eficiente insere no orçamento todas as informações envolvidas no processo.

Durante essa etapa são analisados os custos, todos os investimentos operacionais e as despesas, como matéria-prima, mão de obra, equipamento, entre outros. O planejamento deve ser o mais real possível e é preciso acompanhar todas as fases de perto.

É fundamental destacar que muitas pessoas confundem orçamento com orçamentação, sendo que é preciso ter essa diferença clara. A orçamentação é a estimativa de gastos de uma obra até o seu resultado, enquanto o orçamento é o produto final dos gastos.

Todo o processo deve ser feito com cautela e a compra de todos os equipamentos, materiais e insumos devem ser cautelosamente analisados, pois eles podem aumentar o valor final do orçamento.



A blue-tinted photograph of two construction workers in a construction site. They are wearing white t-shirts, dark pants, and tool belts. One worker is holding a large sheet of paper (blueprints) and both are looking at it intently. The background shows construction materials, a window, and a door. The overall scene is dimly lit, emphasizing the workers and their activity.

ATRIBUTOS DE UM ORÇAMENTO DE OBRA

Um orçamento de uma obra é uma parte importante do processo e existem alguns atributos que devem ser respeitados. Veja quais são eles na lista a seguir.

EXCLUSIVIDADE

Um orçamento jamais deve ser algo padrão, pois cada obra tem suas particularidades. Não é possível adotar um valor para todos os processos realizados por você. Assim, ao fazer a montagem, é necessário pensar em todas as características do projeto. Contudo, apesar de serem exclusivos, o prestador de serviço pode recorrer a modelos. Sendo que eles deixam o processo ainda mais otimizado e produtivo.

VALIDADE

O orçamento de uma obra é feito em uma etapa específica. Com o passar do tempo, é necessário atualizar os valores, pois eles sofrem alterações, em torno de 10 dia. Caso um cliente não decida fechar o negócio naquele momento, o orçamento deverá passar por uma atualização, corrigindo os dados desatualizados.

Esse é um processo contínuo e deve ser considerado também as variações de preços, os impostos, as inovações tecnológicas e outras coisas essenciais para o seu desenvolvimento. Lembre-se das propriedades exclusivas do seu projeto.

VALOR

Existem diversas variáveis a serem consideradas durante a realização da obra, e é fundamental que o orçamento acompanhe todas as alterações. Por esse motivo, esse é um dos instrumentos fundamentais em uma construção.

O orçamento deve ser fundamentado em informações reais e concretas. Para isso, é preciso avaliar o mercado e os valores dos insumos, fornecedores e ferramentas a fim de garantir que as informações inseridas estão compatíveis com a realidade.

REPRESENTAÇÃO

A representação é um importante atributo que garante um orçamento mais seguro. Isso porque ela precisa apresentar todos os riscos, responsabilidades dos envolvidos, requisitos e premissas da obra.





ETAPAS DA MONTAGEM DE UM ORÇAMENTO

ETAPAS DA MONTAGEM DE UM ORÇAMENTO

A montagem de um orçamento envolve diversas etapas, e todas são essenciais durante o processo, ajudando a definir o melhor preço. Além do mais, cada uma das fases foi pensada para evitar situações desagradáveis, como a falta de recursos em um determinado momento.

É preciso destacar que muitos clientes se sentem insatisfeitos quando iniciam uma obra e, depois, aparecem contas que não foram inseridas no planejamento. Para que isso não aconteça e para que você consiga fidelizá-lo, é necessário ficar atento às etapas. Confira abaixo as principais.

LEVANTAMENTO DE MATERIAIS E MÃO DE OBRA

Para que o levantamento de materiais e mão de obra seja conciso, é necessário ter o projeto em mãos. Dessa forma, você conseguirá verificar as medidas e realizar os cálculos necessários para a compra de todo material, pagamento dos serviços e aquisições de produtos extras. Além das medidas, nos projetos são determinadas e especificadas todas as características técnicas, incluindo a quantidade de materiais necessários. Em seguida, é válido criar uma planilha de levantamento. Saiba que essa estratégia ajuda na organização, compreensão e revisão dos dados.



CÁLCULO DE CUSTO DIRETO E INDIRETOS

Os custos diretos e indiretos são algo que o cliente considera no momento de realizar uma obra. Por esse motivo, é fundamental ser claro ao definir as despesas, tendo em vista que este é um fator decisivo.

Sendo assim, os gastos diretos estão associados à execução do objeto do orçamento, como mão de obra, equipamentos necessários e materiais. Logo, podem ser definidos com mais facilidade.

Já os custos indiretos não afetam a obra, mas são essenciais para a sua execução. Eles estão associados à parte administrativa – salários de colaboradores, taxa de seguro e fornecedores, por exemplo. Os indiretos são difíceis de serem definidos, pois são variáveis.



Sendo assim, tenha em mente que em um canteiro de obras pode acontecer diversos imprevistos e eles afetam o resultado. Ao antecipar os custos com o máximo de previsão, é possível reduzir os prejuízos e potencializar os ganhos. Quando o cliente sabe dos custos antecipadamente, ele consegue se planejar. Dessa forma, os gastos indiretos e diretos devem ser avaliados com cautela para evitar grandes imprevistos.



PRECIFICAÇÃO DOS SERVIÇOS DE PEDREIRO E ASSENTADOR DE PISO

Precificar os serviços não é uma tarefa fácil, mas é preciso saber fazê-la. A primeira coisa a ser estabelecida é a maneira que o trabalho será cobrado: será por dia de trabalho, por m² ou por um valor fixo? Independentemente do método selecionado, tudo deve ser definido por meio de um contrato antes do início da obra.

Caso a mão de obra seja cobrada por dia trabalhado, é preciso estipular o valor. Normalmente, a diária pode variar entre R\$100 e R\$200. Já os serviços por m² seguem entre R\$ 900 e R\$ 14000. Se o trabalho for cobrado por um todo, é preciso analisar criteriosamente, inclusive os possíveis imprevistos.


USO DE FERRAMENTAS E SOFTWARES PARA AUXILIAR NA MONTAGEM DE ORÇAMENTOS

Diversas ferramentas e softwares podem ser utilizados na precificação de preços, pois **elas deixam o processo mais automatizado e eficiente**. Devido à quantidade de variáveis e cálculos, é quase impossível realizar uma boa montagem de orçamento sem o auxílio da tecnologia.

Algumas delas são capazes de ajudar no controle financeiro, no cálculo de quantidade e na comparação de preços com os diversos fornecedores. Assim, o trabalho fica mais simples e é mais fácil perceber o custo final.

Há ferramentas que ajudam no controle financeiro e garantem mais transparência tanto aos colaboradores quanto para os clientes. Ao estimar de forma clara os gastos e os pagamentos, o contratante se sente mais seguro.

Dessa forma, existem diversos softwares que ajudam no momento de calcular o preço de um projeto, o que contribui na vida do colaborador e melhorar a precisão. Mesmo com a adoção de boas ferramentas, é necessário sempre manter atualizado em cada etapa, evitando gargalos e falhas.



**DICAS PARA A
NEGOCIAÇÃO E
FECHAMENTO DE
CONTRATOS**

Quem não deseja fechar negócio com um cliente? Com boas estratégias é possível fechar o tão sonhado contrato e, assim, iniciar a obra. Porém, a negociação não pode ser feita de qualquer jeito, ela é fundamental para que você tenha sucesso e consiga potencializar os seus ganhos. Confira as dicas para cumprir com esta etapa sem correr riscos.

OUÇA ATENTAMENTE A OUTRA PARTE

Não seja aquele negociador que apenas fala e não escuta os desejos e as dores da outra parte. Para garantir um bom resultado, escute o outro lado com o máximo de cuidado e atenção. Assim, você compreenderá as necessidades e dará a resposta certa.

ESTEJA PREPARADO PARA A NEGOCIAÇÃO

Para garantir que a negociação tenha resultados satisfatórios, é fundamental estar preparado para as conversas. Não deixe de analisar e compreender as necessidades do cliente, entenda o que ele está procurando e ofereça aquilo que ele deseja.

ESCOLHA A ABORDAGEM ADEQUADA

É durante a abordagem que você começa a descobrir importantes informações. Sendo assim, escolher a abordagem certa pode levá-lo mais próximo do fechamento.

Uma conversa abusiva e grosseira, por exemplo, pode arruinar a negociação.

ELABORE A PRIMEIRA VERSÃO DO CONTRATO

Para que a negociação aconteça, é válido preparar o **rascunho do contrato proposto**. Isso ajuda a entender melhor as cláusulas e a realizar qualquer alteração antes de ser assinado. Ao perceber que não tenha algum ponto-chave importante, ele pode ser inserido dentro do prazo.

É indicado que a outra parte evite negociações que beneficie apenas o seu interesse e que jamais será aceito pela outra parte. Durante a negociação, é preciso que exista um equilíbrio.

EXPLIQUE COMO OS DESEJOS SERÃO ATENDIDOS


Para que a negociação tenha sucesso, **é necessário que o cliente se sinta satisfeito**. Para isso, é necessário mostrar como as necessidades dele serão realizadas. Isso não significa que você deve ceder à pressão.

Muitos profissionais não conseguem apresentar com clareza como podem solucionar os problemas e as dores dos clientes. Logo, é preciso saber que a pessoa apresenta uma necessidade e ela deve ser suprida.

CRIE UM SENSO DE URGÊNCIA

Para que o contrato seja fechado o mais rápido possível, é essencial convencer o cliente que ele precisa daquele serviço. Muitos clientes não apresentam essa percepção e, por essa razão, postergam o fechamento do negócio.

Assim, é preciso que você entre em cena e crie um senso de urgência quanto ao fechamento do contrato. Por meio dessa estratégia, você mostra para o potencial cliente que ele precisa realizar o serviço. Não esqueça de que utilizar bons argumentos faz parte do jogo.



**BENEFÍCIOS EM
REALIZAR UMA
MONTAGEM DE
ORÇAMENTO
DE OBRA**

O mercado de construção está cada vez mais exigente. Uma obra deve ser bem realizada e precisa gerar lucro. Assim, é necessário que seja feito um orçamento eficiente, pois é preciso considerar todas as etapas.

A montagem de orçamento tem a finalidade de projetar o resultado econômico a ser obtido. O vilão, em casos negativos, pode ser gargalos no orçamento ou a falta de tempo para sua execução. Veja os benefícios em realizar um bom orçamento para o canteiro de obra!

PLANEJAMENTO MAIS ASSERTIVO

Durante o orçamento, você estima os gastos e os prazos para a realização da obra. Sendo que a análise é fundamental para a tomada de decisões, como a quantidade de insumos e de colaboradores.



Com os custos em mãos, ficará mais simples manter os gastos sob controle. Nesse cenário, é possível adiantar alternativas e evitar que algum material ou insumo falte durante o andamento. Não se esqueça de que um sistema de gestão ajuda a reduzir os riscos financeiros e a manter o cronograma da obra sempre em dia.

COMPRA DE INSUMOS

Ao ter um orçamento de obra com todos os gastos diretos e indiretos devidamente descritos, a construção acontece com mais segurança e controle. Isso porque existe clareza do que é preciso ser feito, do que se deve comprar e de quanto pagar por cada serviço ou insumo.

Os prestadores de serviços, como pintores e carpinteiros devem ter uma tabela com todos os preços e insumos necessários na realização da obra e as quantidades a serem utilizadas durante o serviço. Dessa forma, **o processo acontece com mais precisão e sem surpresas para o cliente.**

MAIS CONTROLE

O orçamento é essencial para manter o controle dos gastos envolvidos e evitar surpresas com gastos inesperados. Além do mais, ele ajuda na realização das atividades ao permitir que todos os insumos necessários sejam orçados e adquiridos no momento adequado.

A montagem do orçamento favorece também todo o planejamento, permitindo que a equipe atue de forma acertada. Durante a criação, é possível avaliar diferentes fatores, como a locação de máquinas e equipamentos.



GARANTE UMA MAIOR RENTABILIDADE

Um orçamento proporciona mais confiança ao cliente e você consegue identificar quanto terá de rentabilidade. Um sistema financeiro pode ajudar na criação do orçamento e na estimativa de quanto será gasto em cada etapa.

MAIOR CREDIBILIDADE

A montagem de um orçamento contribui para o estabelecimento das datas de compras e aquisição dos produtos e equipamentos. Ao realizá-lo, você saberá quando a obra poderá começar e quais as máquinas estarão disponíveis para uso.

Assim, o profissional tem ciência da demora e consegue fixar uma data correta para a finalização da obra, aumentando a confiança do cliente no seu projeto.



GESTÃO FINANCEIRA DE UMA OBRA

Um profissional de construção, seja engenheiro ou pedreiro, **deve ter as finanças da obra devidamente controladas**. Afinal, o projeto tem de ser entregue conforme estabelecido no contrato e de acordo com os gastos pré-determinados. Para evitar problemas financeiros, é primordial conhecer um pouco sobre gestão financeira. Veja como ela deve ser executada!

ORÇAMENTO

Como mencionado, a montagem de orçamento é uma das principais etapas do desenvolvimento de uma obra. Contudo, muitas vezes, essa fase não recebe a devida atenção. É preciso que todo o processo seja orçado, como a contratação de ajudantes e dos equipamentos.

Nesse contexto, todo profissional da área de construção que deseja expandir suas atividades dentro do mercado deve pensar em maneiras de melhorar e de otimizar o orçamento. As ferramentas tecnológicas, por exemplo, podem ser grandes aliadas.

CRONOGRAMA

Para realizar a gestão da obra, é fundamental criar um cronograma com todas as etapas pelas quais o projeto passará, o que será gasto em cada uma e o tempo de desenvolvimento. Sendo que essas informações são específicas de cada obra, já que cada uma apresenta suas particularidades.

Antes de realizar o cronograma, analise criteriosamente o serviço prestado e as necessidades do cliente. Assim, você conseguirá determinar dados e informações reais sem prometer algo que não pode cumprir.

CONTROLE FINANCEIRO

É necessário que durante a obra seja feito o controle financeiro, ou seja, é preciso acompanhar o saldo disponível e os gastos. Para evitar adversidades, utilize recibos de pagamento.

Esse procedimento é fundamental para se averiguar se as movimentações bancárias estão de acordo. Se houver diferença entre os registros e o saldo na conta, encontre o gargalo rapidamente para corrigi-lo.

Saiba que alguns erros podem ser apenas por demora do banco em confirmar as operações. Mas, não se pode negligenciar outros fatores, como a compra de insumos comprados às pressas ou erros humanos.

GERENCIAMENTO DOS FUNCIONÁRIOS

Independente da prestação de serviço, tudo deve ser devidamente informado e organizado. O trabalho tem que acontecer de maneira produtiva e sem lacunas. Pois não é interessante que existam sobrecargas em nenhum dos colaboradores.

Além do mais, **é fundamental evitar gastos extras e que poderão afetar a sua rentabilidade, gerando até mesmo problemas na justiça.**

Ao contratar algum ajudante, todas as informações têm que ser registradas e informadas com clareza. Isso garante um trabalho mais eficiente e nenhuma das partes fica frustrada, uma vez que ambos aceitaram as determinações.

GESTÃO

A realização de obra envolve processo de compra de insumos e logística e eles são os responsáveis por parte dos custos. Toda a movimentação de matéria-prima e equipamentos envolve gastos. Logo, é preciso que todos os gastos relacionados à compra de insumos e ao transporte sejam devidamente registrados no orçamento.



Não adianta registrar uma parte e negligenciar outra. Uma obra envolve diversos processos e todos eles devem ser devidamente controlados e repassados para as partes envolvidas. Sem uma eficiente gestão de compras, você pode cair em golpes e pode realizar gastos que não precisam.

Essa etapa contribui até mesmo na negociação com os fornecedores, pois você entenderá onde estão as melhores oportunidades e poderá aproveitá-las. O que garante o melhor resultado. Não se esqueça que contar com bons fornecedores faz total diferença e, além do mais, a obra não fica atrasada.



**CONTROLE DE
CUSTOS NA
EXECUÇÃO DOS
PROJETOS**



Não adianta fazer uma boa gestão e não procurar maneiras eficientes de controlar e reduzir o máximo de gastos. Uma obra não é livre de gastos, pois é preciso comprar materiais, desenvolver o projeto e realizar o acabamento. Cada etapa envolve diversos recursos e imprevistos, pois não há como antecipar tudo que pode acontecer.

Entretanto, com boas estratégias é possível evitar desperdícios econômicos. A criação de um planejamento, a boa gestão de recursos, o investimento em tecnologias e entre outras práticas que permitam a identificação de gargalos contribui ativamente para isso.



PESQUISE OS VALORES DOS MATERIAIS

Para que haja um controle eficiente das despesas, você deve contar com uma pesquisa no mercado. Ou seja, é necessário buscar por diferentes empresas e fornecedores para saber qual apresenta o valor mais competitivo no mercado. Não é recomendado fechar negócio com o primeiro, pois nem sempre ele apresenta as melhores oportunidades.

Além do mais, **deve existir um diálogo eficiente com o cliente** a fim de compreender o resultado que ele deseja com a realização do projeto. Dessa forma, você busca pelos fornecedores corretos e evita perda de tempo com coisas desnecessárias.

TENHA AJUDANTES ALINHADOS COM SEUS PROPÓSITOS

Para controlar os gastos e ter um trabalho produtivo, é preciso contar com a ajuda de quem realmente entende seus objetivos e concordam com eles. É preciso oferecer uma obra de qualidade, com preço acessível e dentro do prazo.

Assim, contar com um funcionário competente ajuda na produtividade e evita diversos gargalos financeiros. Antes de fechar negócio, solicite referência e elabore uma proposta que fique boa para todos.



GASTE APENAS O NECESSÁRIO

É necessário muito cuidado durante a compra de insumos para a obra. É primordial gastar a pena o necessário, comprar produtos e ferramentas que não serão utilizadas pode causar transtornos financeiros.

Dessa maneira, a obra deve ser avaliada e a compra deve ser de acordo com as necessidades. Tanto a falta quanto o excesso são prejudiciais. Por isso, é necessário certificar-se das ferramentas que você tem e das quais precisa para realizar o serviço.

Lembre-se de que quanto mais preciso for o orçamento, menor será a chance de você perder dinheiro. Não é interessante, depois de a obra ter iniciado, comunicar ao cliente a necessidade de comprar um equipamento caro.

TENHA CONTROLE SOBRE OS INSUMOS

Infelizmente, os canteiros de obra podem ser lugares perigosos para deixar os equipamentos e materiais. Isso porque eles podem sofrer com roubos e com as questões climáticas, como chuva e sol. Por essa razão, **é essencial ter um local seguro para deixar todos os materiais devidamente armazenados.** Com isso, a recompra deles é evitada.

Esteja sempre presente na obra e deixe todos os materiais organizados para que não existam perdas. Dessa forma, você mostrará para os ajudantes que está acompanhado tudo e, com isso, aumentará a produtividade, evitando gastos desnecessários.



FIQUE ATENTO AOS RESTOS DA OBRA


Uma obra gera diversos resíduos. E eles podem e devem ser reaproveitados. Ao fazer isso, você economiza e promove uma gestão sustentável de resíduos.



Não se esqueça de pensar no destino correto de cada material, pois a sustentabilidade precisa fazer parte da obra. Elabore um sistema de reaproveitamento de diversos materiais, como concreto, madeira e aço.

É importante destacar que quanto menos uma obra oferecer impactos ao meio ambiente, mais satisfatória ela será. Um projeto que não agride o meio ambiente ajuda na qualidade de vida das pessoas, evitando o consumo excessivo e desordenado de recursos naturais.

O conceito de sustentabilidade é fundamental dentro de uma construção, pois alinha importantes questões socioambientais. Entretanto, além de trabalhar de forma produtiva, você ajuda na preservação ambiental e pode utilizar isso como ponto positivo nas estratégias de marketing.

A woman with her hair in a bun, wearing a plaid shirt over a white t-shirt, stands on the left. A man wearing a white hard hat and a dark button-down shirt stands on the right, holding a clipboard and pointing towards the left. The background is a blurred construction site. The entire image has a blue color overlay.

VARIAÇÃO DE CUSTOS EM UMA OBRA

Qualquer variação de gastos no orçamento de uma obra pode ocasionar impactos financeiros. Aditivos contratuais nunca são bem-vindos, gerando dores de cabeça para todos os envolvidos. Veja abaixo quais são os principais exemplos desse cenário:

- alteração do escopo durante a realização do projeto;
- falta de monitoramento e controle;
- problemas de segurança do trabalho;
- falta de atenção às variações meteorológicas.
- erros na elaboração do orçamento;
- falta de comunicação;
- entrega de materiais fora do tempo previsto;
- falta de detalhamento dos gastos diretos e indiretos;

Essa variação de gastos vai além de prejuízos financeiros. A obra pode atrasar, visto o aumento de custos, retrabalhos, desperdícios, materiais incompatíveis e afins. Quando existe uma variação de gastos muito elevada, o projeto tende a ser inviabilizado, o que é ruim para todo mundo.


Tanto o cliente quanto o colaborador podem ficar insatisfeitos com a situação e a produtividade pode cair. É necessário destacar que quando os gastos não são compatíveis com o informado no contrato, há chances de ocorrerem multas, problemas jurídicos e a perda de futuros contratos. Se o orçamento não for bem executado, a sua imagem pode ficar prejudicada.



Ao contar com o gerenciamento de custos, o processo se torna mais otimizado e satisfatório. O principal objetivo aqui é estipular os valores corretos e com variação reduzida. Para isso, é preciso realizar um planejamento, monitorar todo o processo e controlar todos os gastos envolvidos.

Quando um orçamento não é bem realizado, as outras áreas do projeto também sofrem, pois o cliente será surpreendido com gastos que não estavam esperados e poderá até parar com o projeto. É normal que exista uma pequena variação e isso precisa ser devidamente comunicado.

Um gerenciamento eficiente controla os gastos da melhor maneira possível, buscando não deixar de lado nenhum detalhe da etapa, ou seja, o objetivo é ter um valor mais próximo da realidade. É por meio dele que se estabelece as compras e as reservas necessárias para imprevistos.

A man wearing a white hard hat and a woman are looking at a document together. The man is on the left, wearing a white hard hat and a denim jacket over a white t-shirt. The woman is on the right, wearing a light-colored t-shirt. They are both looking down at a document held by the man. The background is a blurred construction site. The entire image has a blue overlay.

**ESTRATÉGIAS
PARA LIDAR COM
IMPREVISTOS E
ALTERAÇÕES NO
ORÇAMENTO**

Imprevistos financeiros podem acontecer em qualquer área e setor, mas, para evitar problemas, adote estratégias que ajudem. Quanto mais você conseguir lidar com imprevistos, melhor será a tomada de decisão. Conheça algumas estratégias!

REALIZE UM EFICIENTE PLANEJAMENTO

Mesmo que os imprevistos aconteçam, **um bom planejamento permite que as etapas funcionem corretamente**. Essa prática contribui para entender como trabalhar em casos de imprevistos, a reduzir os impactos e prejuízos que possam acontecer, como a falta de algum insumo. Por meio de ações já previstas, o cliente poderá ter um fundo de emergência a ser resgatado para solucionar algum contratempo. Isso garante que a obra aconteça e que não fique parada esperando recursos financeiros.

IDENTIFIQUE E SOLUCIONE OS PROBLEMAS

Quando a obra está bem estruturada, as chances de imprevistos são menores. Sendo assim, quanto mais você observar e encontrar problemas de forma rápida, melhor será a sua organização. Além de contribuir para o retorno financeiro, a prática diminui as falhas durante as etapas. Dessa forma, é mais fácil identificar o que gerou o imprevisto e qual erro ocasionou a questão. A partir da análise desses pontos, você conseguirá saber o que deve ser feito e o tempo para reverter a situação.

USE BOAS FERRAMENTAS

Com uma gestão financeira bem estruturada, todos os gargalos podem ser percebidos com mais clareza. Os softwares ajudam na identificação do problema e evitam que algum imprevisto aconteça. Logo, você consegue gerenciar as questões mais consistentemente. Caso você não tenha conhecimento sobre o assunto ou não saiba lidar com a tecnologia, é válido contar com uma consultoria para auxiliar na gestão financeira a fim de garantir bons resultados. Por meio dela, os profissionais estabelecem os pontos que merecem melhoria.



CONCLUSÃO

Como vimos, **a montagem de um orçamento não pode ser deixada de lado e deve ser feita pelos profissionais de construção, como pedreiros e assentadores de piso.** Essa tarefa evita imprevistos, permitindo a entrega de um trabalho mais satisfatório e eficiente para o cliente.

A montagem de orçamento preciso e competitivo deve ser executada de acordo com as necessidades da obra, mas saiba que cada uma apresenta demandas diferentes. Para fidelizar o cliente e para fazer seu nome no mercado, é fundamental oferecer um serviço individualizado e de qualidade.





Norton, marca líder de abrasivos reconhecida mundialmente oferece há mais de 150 anos uma completa linha de produtos projetados para executar qualquer aplicação em seus diferentes níveis de exigência.

Líder em tecnologia, a Norton se estabelece como uma empresa de vanguarda oferecendo sempre as soluções mais adequadas às demandas dos usuários. A cada ano são feitos substanciais investimentos em Pesquisa & Desenvolvimento que ajudam a gerar idéias inovadoras visando revolucionar os processos de abrasivos. Este forte compromisso com a inovação garante que seus produtos sejam introduzidos no mercado sempre oferecendo benefícios e melhorias a todos os clientes.





GOSTOU DESSE MATERIAL E QUER IR MAIS ALÉM?

Então não deixe de seguir o nosso blog para não perder nenhum conteúdo incrível como esse!

QUERO ACESSAR O BLOG AGORA MESMO!

